

# Parcerias: uma peça-chave para o crescimento sustentável dos negócios

Escrito por: Horiens - 05/04/2024

A Horiens atua como elo entre seguradoras e empresas, com o olhar voltado para a gestão de de parceria com o mercado segurador



Com uma história de apoio à viabilização

de negócios e ao crescimento de empresas dos mais diversos segmentos, a Horiens vem aperfeiçoando a cada desafio sua metodologia de atuação com foco em gestão de riscos, estruturação de programas de seguros e garantias.

No centro de sua forma de atuar estão os relacionamentos cultivados em mais de 45 anos de trajetória, especialmente as parcerias com o mercado segurador global, que exerce um papel muito relevante para as empresas, reduzindo incertezas e impactos de grandes perdas, além de permitir que as organizações seguradas possam concentrar sua atenção e recursos no próprio negócio.

“Costumo dizer que há dois tipos de riscos, aqueles que um empresário quer e deve correr para o desenvolvimento da empresa e aqueles que ele não pode ou não deve correr. Para estes últimos, existem opções como o mercado segurador, que são peça-chave para a sobrevivência e o

crescimento sustentável dos negócios”, destaca Marcelo Neves, CEO da Horiens.

### Atuação da Horiens

O papel da Horiens se concentra exatamente na ponte entre o mercado segurador e as empresas, conduzindo todo o processo de identificação, qualificação, quantificação e transferência de riscos, sempre considerando especificidades, desafios e objetivos de cada negócio.

“Nosso método de trabalho é desenhar soluções sob medida e isso só é possível pois temos como premissa conhecer profundamente o negócio de cada cliente, o que nos dá elementos para apoiar sua gestão de riscos de forma precisa e detalhada”, pontua Marcelo. “Por outro lado, conhecemos bem o lado técnico dos seguros e o que é mais relevante para as seguradoras na hora de aceitar ou não um risco. Unimos os dois construindo caminhos viáveis e eficientes. Assim, a seguradora tem um cenário mais previsível e o cliente também, ampliando as chances de boas negociações”, completa.

Ao longo de sua trajetória, a Horiens consolidou dezenas de parcerias com o mercado segurador, todas desenvolvidas dia a dia, apoiadas em alto nível de confiança e em compromissos de longo prazo para fazer frente aos desafios de um mundo em constante transformação.

Nas últimas décadas, a Horiens participou ativamente de grandes momentos e fases de ebulição de negócios das empresas que apoia no Brasil e no mundo. “Desbravamos territórios para acompanhar o crescimento das empresas e estabelecer bases para a construção de parcerias sinérgicas de longo prazo. Atuamos globalmente, mas sempre mantendo um olhar local, conhecendo bem cenários, legislação e especificidades de cada contexto”, finaliza Marcelo Neves, CEO da Horiens.



Cruzamos fronteiras  
para acompanhar  
os nossos clientes



HÔRIENS | 45  
anos



Estar próximo  
aos clientes  
é a base do nosso  
compromisso!

HÔRIENS | 45  
anos

